

2022

Dialog motywujący

HARMONOGRAM

MIEJSCE:

Wskazane przez
Zamawiającego

DATA:

Wskazana przez
Zamawiającego

CENY:

- 3400 zł brutto
(wersja stacjonarna)
- 3100 zł brutto
(wersja on-line)

* w cenę wliczono 15 sztuk
materiałów (druk, długopis, notatnik),
każda kolejna sztuka
6,5 zł brutto

1. Psychologia motywacji – aspekty praktyczne, różne podejścia w motywowaniu klienta,
2. Podstawowe założenia Dialogu Motywującego,
3. Empatia i rozumienie perspektywy klienta, jako podstawy dobrego kontaktu w relacji pomagania w pracy kuratora i urzędnika sądowego,

4. Samoświadomość osób pomagających - konkretne przykłady jej zastosowania,

5. Rozumienie oporu zgodnie z koncepcją Dialogu Motywującego,

6. Opór przed wprowadzeniem zmiany - czyli dlaczego klienci nie chcą dobrych dla siebie zmian,

7. Wykorzystanie zasad dialogu motywującego do pracy z klientem – osobą uzależnioną i osobą stosującą przemoc,

8. Techniki stosowane w dialogu motywującym (pytania otwarte, dowartościowania, odzwierciedlenia proste i złożone, podsumowywanie) - konkretne przykłady wypowiedzi,

9. Praktyczne zastosowanie technik dialogu motywującego – praca w małych podgrupach,

10. Panel dyskusyjny, podsumowanie oraz rozdanie certyfikatów.



PeDaGo
Rynek Główny 28
31-010 Kraków
tel: 12 341 61 77
fax: 12 341 61 76
kom: 534 301 352
biuro@pedago.pl
www.pedago.pl