



Dialog motywujący

HARMONOGRAM

MIEJSCE:

Wskazane przez
Zamawiającego

DATA:

Wskazana przez
Zamawiającego

CENY:

- **3900 zł brutto**

(wersja stacjonarna)- cena
obejmuje grupę do 50 osób*

- **3500 zł brutto**

(wersja on-line)- cena
obejmuje grupę do 100 osób

* w cenę wliczono 15 sztuk
materiałów (druk, długopis, notatnik), każda
kolejna sztuka **6,5 zł brutto**

1. Psychologia motywacji – aspekty
praktyczne, różne podejścia w
motywowaniu klienta,

2. Podstawowe założenia Dialogu
Motywującego,

3. Empatia i rozumienie perspektywy
klienta, jako podstawy dobrego kontaktu
w relacji pomagania w pracy kuratora i
urzędnika sądowego,

4. Samoświadomość osób pomagających - konkretne przykłady jej zastosowania,

5. Rozumienie oporu zgodnie z koncepcją Dialogu Motywującego,

6. Opór przed wprowadzeniem zmiany - czyli dlaczego klienci nie chcą dobrych dla siebie zmian,

7. Wykorzystanie zasad dialogu motywującego do pracy z klientem – osobą uzależnioną i osobą stosującą przemoc,

8. Techniki stosowane w dialogu motywującym (pytania otwarte, dowartościowania, odzwierciedlenia proste i złożone, podsumowywanie) - konkretne przykłady wypowiedzi,

9. Praktyczne zastosowanie technik dialogu motywującego – praca w małych podgrupach,

10. Panel dyskusyjny, podsumowanie oraz rozdanie certyfikatów.



PeDaGo
Rynek Główny 28
31-010 Kraków
tel: 12 341 61 77
fax: 12 341 61 76
kom: 534 301 352
biuro@pedago.pl
www.pedago.pl